

Zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams möchten wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt diese Position besetzen:

Technischer Verkaufsberater (w/m/d) im Außendienst für die Region Deutschland-West

📍 Standort: Region DE-West

🕒 Flexibilität: Vollzeit

Eine Aufgabe, die herausfordert:

- Du gewinnst neue Kunden und entwickelst bestehende Partnerschaften in Deiner Region weiter.
- Du bist nah am Kunden, erkennst Anforderungen frühzeitig und entwickelst daraus nachhaltige Geschäftsbeziehungen.
- Du berätst Kunden kompetent zu unseren technisch anspruchsvollen Produkten und Lösungen.
- Du analysierst Anwendungen und identifizierst neue Potenziale bei OEMs, Handelspartnern und Industriekunden.
- Du erstellst Angebote, begleitest Projekte bis zur erfolgreichen Auftragsabwicklung, beobachtest Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und nutzt Chancen für weiteres Wachstum.

Ein Profil, das überzeugt:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im technischen oder wirtschaftlichen Bereich oder eine kaufmännische Ausbildung.
- Idealerweise hast Du Erfahrung im technischen Vertrieb oder als Sales Manager im B2B-Umfeld.
- Du verfügst über eine überzeugende Kommunikationsfähigkeit und ein sicheres Auftreten beim Kunden.
- Du hast eine ausgeprägte Kundenorientierung, echtes Verkaufstalent und arbeitest strukturiert, eigenständig sowie zielorientiert.
- Du hast Interesse an technischen Produkten und industriellen Anwendungen.
- Du hast eine hohe Reisebereitschaft, Eigeninitiative und arbeitest teamorientiert, strukturiert und zuverlässig.

Ein Arbeitsumfeld, das begeistert:

- **Die richtigen Grundlagen schaffen:** Für jede Position erstellen wir einen maßgeschneiderten Einarbeitungsplan.
- **Weiterentwicklung:** Wir fördern Deine Weiterbildung mit internen und externen Schulungen, damit Du stets am Ball bleibst.
- **Dienstwagen, Laptop und Mobiltelefon** werden zur Verfügung gestellt.

Wir haben Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung – inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin – ausschließlich online unter www.norres-baggerman.com/de/karriere

Wir freuen uns auf Dich!



Über die NORRES Baggerman Group:

Wir sind eine weltweit agierende Unternehmensgruppe und setzen seit über 135 Jahren Maßstäbe in der Entwicklung und Herstellung innovativer High-Tech-Schlauchsystemlösungen. Unsere Produkte sind unverzichtbar für Schlüsselbranchen wie die Landwirtschaft, Lebensmittel- und Pharmaindustrie, Kunststoffverarbeitung, Robotik und Energietechnik. Mit rund 400 Mitarbeitenden an acht Produktions- und 15 Vertriebsstandorten stehen wir für Spitzenleistung, Qualität und nachhaltigen Erfolg – weltweit.

Möchtest Du mehr über uns erfahren? Dann besuche uns hier: [norres-baggerman.com](https://www.norres-baggerman.com) oder auf Youtube: <https://youtu.be/UpoSPdf36Qk>.